

文/葉俊甫、圖/潘云薇

臺中「大家書房」創辦人奚浩,以書店為基地把人吸引進來,打開忠義 社區與外界的連結,體現出社區型獨立書店的魔力特質。



1 大家書房串起人與人的連結。



間沒有確切地址的書店,默默坐落在 臺中市忠義社區內,雖不起眼,但只要 溜下汝鎏公園內的溜滑梯,就會發現一面大落 地玻璃,那就是「大家書房」;4年多來,它 猶如一盞社區內兀自站立、發散光亮的路燈, 讓某些事情,在狀似頹圮的老舊眷村中,慢慢 燦爛起來。

佇立在社區中 一間屬於大家的書房

創辦人奚浩說,當初決定開書店時,開始 的確取名為「路燈書屋」,因為社區型的書店, 不似大型連鎖書店像是霓虹燈般,基於商業考 量會選熱鬧區位,社區型書店會開在偏鄉,像 路燈照亮周邊,「但在黑暗中發光,有種過於 自負的知識分子驕傲味,我其實沒這麼偉大, 只希望有個空間,讓家裡沒有書房的大小朋 友,有空可以到這念書,讓忠義社區居民都來, 所以取名叫大家。 1

奚浩是靜宜大學大眾傳播學系講師,因 拍攝中部地區眷村紀錄片,跑遍臺中 130 多 個眷村,由於《國軍老舊眷村改建條例》施 行後,拆除大部分眷村,但與空軍清泉崗基地 對望的忠義社區,卻是少數保存完整的大型聚 落,居民組成包括外省軍民、閩南、原住民、 新住民等;他說,「忠義社區像是外地居民前 進臺中核心地區前的一個 Lobby, 適合初來乍 到的移民,生活機能完整而且也不排外,有種 特別的歷史脈絡。」奚浩認識忠義社區後,覺 得這裡不僅可記錄過往老舊氛圍,甚至應該記 錄新的生活型態。

忠義社區歷史脈絡特殊 用書店當蹲點基地

接計畫、帶學生進到忠義社區做影像紀 錄,計畫完成、學生來來去去,奚浩認為每年 都得重頭來過,成果累積不易,又可能造成在 地居民的負擔,他決定長期蹲點,「既然決定



- 1 取名大家書房,便是希望大家 能聚集於此。
- 2 透過開發商品,推廣忠義社區
- 3 展示照片記錄著大家書房的點 點滴滴。





留在這裡,總是要弄個比較舒服點的地方待 著。」他起心動念,跟朋友們討論後,決定開 間獨立書店。

自稱退伍後對知識才開竅的奚浩,讀東 海大學哲學系時,正逢東海書苑開幕,求學時 期他都混在書苑裡,「我知道,獨立書店可以 給年輕人很多養分,也會群聚有想法的人,有 一種基地概念。」他笑說,大家書房開幕時, 書源就從東海書苑而來,「廖老闆說從書苑拿 的書,如果賣不出去可以退,有一種年輕時的 人脈,出社會後相互幫忙的感覺,最大的福利 是,我可以拿我想看的新書啦。」大家書房猶 如東海書苑擺3個書櫃的分店,開幕時書房 還在玻璃窗上題字致敬。

獨立書店展現優勢特質 放下戒心引人入內

奚浩說,在忠義社區拍片,雖可記錄許多 大江大海故事,但四周都是軍營,封閉性格強 烈,他指著正在沖咖啡的店員說,「像她,住 在隔壁村,卻從來沒進來過,有了書房,年輕 人走進來參與活動,不只煮咖啡還加入課輔,

甚至現在變成村籽的夥伴,我覺得當時的美好 想像成真了。」大家書房打通了封閉社區的水 管一般,開啟忠義社區與外面世界連結,讓這 個彷如遺世的地方,慢慢被更多人看見。

蹲點可以有很多型態,但奚浩選擇了獨立書 店的形式,他清楚知道,書店具有優勢特質。書 有文化象徵意義,對孩子來說,因為有書擺著, 他們以為是圖書館,自然會走進來翻閱;對大人 來說,書店可以免費看書,自然放心讓孩子入內; 「如果我今天開的是工作站、咖啡廳甚至餐廳, 基本上阻斷人進來的意願,這就是社區獨立書店 的特質,也只有這種公益性質的獨立書店,才會 開在這裡。」

把拍片預算用在承和空間 作為行動研究的體驗實踐

拍紀錄片、喜歡攝影、在大學當講師,奚 浩可以過得很愜意,但想開書店,就必須有空 間,他租下屋主原本當倉庫的閒置空間,重新 整修設計,打掉與公園阳隔的外牆,換上透明 落地窗,屋內的雕花馬賽克磁磚、老舊沙發, 保留老宅古樸基調,「家人的確對得花一筆不 小的整修費用有疑慮,但我轉念,把大家書房 當成一個研究與體驗的行動實踐,就是把可能 買一部相機、拍一部紀錄片的預算拿來做這件 事情。」

奚浩說,屋主知道要開公益書店也很幫 忙,房租非常便宜,「設點時,就沒有想過要 靠賣書營運,而是定位書房怎樣可以讓社區有 其他可能。」當初有朋友跟他說,「在這裡設 點,如果想如何營運,那你連開都不要開,不 如去想,如果不營運的話可能嗎?」一路走來 即將邁入第五年,他笑說,「營運從來沒有 ok 過,也沒有不 ok 過耶。」

費心思為書籍分類 但銷售成果不佳

為誘發閱讀興趣,開幕時,奚浩有童心 把店內書籍分類成「讀了會有氣質」、「讀了 會變聰明」,想用特色方式吸引顧客,「但不

- 1 大家書房以主題方式陳設書籍,採訪 時架上陳設「移動的滋味」主題。
- 2 大家書房透過展件的陳設,讓展出的 書籍主題更凸顯。





管怎麼分,其實差別不大,現實就是,沒什麼 人會來買書。」他笑說,書房有奇妙特質,「大 家不買書,但卻想捐錢。」他當初辦旅行講座, 結束後竟有人說要捐錢,「但我也不能開捐款 證明,也真的不需要這類捐款,只能說,我們 是有阿信的特質嗎?」

奚浩發現,會走進大家書房的人,不是 為買書而來,慢慢地發現書房價值不在賣書, 他開始跟年輕夥伴以主題方式陳設書籍,我們 到訪的這日,架上陳設「移動的滋味」主題, 來展現忠義社區的多元居民特質,精選包括外 省、新住民、原住民等相關書籍。

書店變身課輔空間 鼻孔貝特吸引社區居民加入

奚浩正職不是開書店,因此大家書房並 非天天營業,週間就由大學生組成的鼻孔貝特 (Become Better) 志工團進行課輔, 團隊 已超過上百人參與,也從原本靜宜大學學生, **擴散到東海、弘光等校;最讓奚浩感動的是**, 有年輕社區媽媽一同加入,讓社區人力資源流 動起來。「以前也會有協助弱勢觀念,但現在

會覺得是種陪伴,另外像原住民孩子,我們希 望透過探索體驗發掘他們專長,而不一定著重 智育發展。 1

會這麼說是有原因的,奚浩說,有個孩 子搬回南投武界,課輔老師上山看他,以前 教這孩子數學時,臉都皺成一團,但回到山 上,布農族的他竟可以追蹤山羌,優游在打 獵樂趣中,「當下我知道,以前可能設定錯 了,如果課輔時能教他打獵,說不定他能快 樂學習,雖然他回部落了,在我的心中,他 其實是我的老師。」

書房像培養Ⅲ 年輕人經歷淬鍊內外擴散

大家書房讓走進村內的年輕人開創可能, 來到忠義村協助課輔的大學生,主動性強,每 個人都有想法主張,很清楚自己要的是什麼; 奚浩說,「這裡像是培養皿,協助他們成長茁 壯。」經歷鼻孔貝特志工團的淬鍊,有人去中 東照顧孩童,有人深入泰北支援華語教學,還 有人到泰國去照顧大象,把在這裡的積累向外 擴散。



1 孩子在快樂氛圍中,不斷學習成長。(大家書房提供) 2 藉由讀書會打開孩子的閱讀視野。(大家書房提供)





奚浩認為,空間本身就是 行動,大家書店存在的原 因就是吸引人進來。

也有在社區內繁花盛開的例子。像是幾個 年輕人聚集在大家書房,組成「村籽」團隊, 盤點社區資源,透過社區導覽、食農實作、生 態學堂、手作體驗等方式,讓更多人認識忠義 村;村籽團隊的成員顏佑珊 10 年前嫁進忠義 村,以前跟社區幾乎沒有互動,但因為帶孩子 來公園嬉戲打球,基於好奇走進大家書房,「奚 老師從來也沒叫我們買書,反而是分享社區裡 大家在做什麼,像是鼻孔貝特的課輔,讓人聽 完就覺得應該要加入啊!自然就跟社區連結起 來,好像有種魔力,要一起做某件事情才行!」

盤點資源協助村內年輕人 留下來為這片土地打拚

奚浩曾對她說過,「與其都要打工賺錢, 你可選擇去餐廳端盤子,也可以在村內當課輔 老師,這樣不但把人帶進村子來,還認識很多 志同道合的朋友。」顏佑珊感動之餘,也決定 為社區多做點什麼,成立團隊開發商品,透過 網路行銷方式推廣忠義社區特色,「有個村內 的年輕廚師做的眷村料理很棒,但他不想離開 村子去外面的餐廳,我們想辦法包裝行銷,如 果,有更多這樣的人一起加入,發展各類飲食 特色,那年輕人其實可以都留在村子,一起為 這片土地做些什麼。 」

奚浩說,大家書房不但讓他交到新朋友, 又看到改變發生,除年輕人組團隊開始編寫村 史,移出的村民想家了,也重回忠義社區一起 努力,還有人把村內 300 坪的荒地打造成共 好農園即將開張,忠義社區不再只是印象中的 老舊眷村,反而持續活化前進著;奚浩笑著說, 「空間本身就是行動」,大家書店存在的原因 就是吸引人進來,這也是社區型書店最重要的 價值,「這些年蹲點的很紮實,雖然累但十分 飽足,只有實際去做,才不會成為一個出嘴巴 的人,我的收穫超平想像!」◎